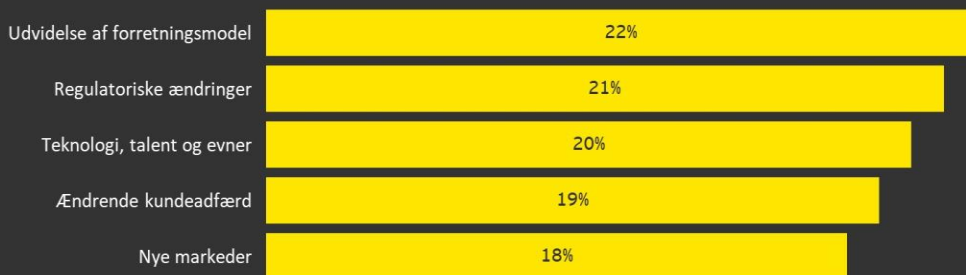


# Nordisk SMV M&A Outlook



## Ledere indikerer adskillige opkøbsrationaler

Q Hvad er jeres primære rationale for at forfølge opkøb fremadrettet?



Kilde: EY Capital Confidence Barometer (101 nordiske virksomheder, apr-19, CCB20)

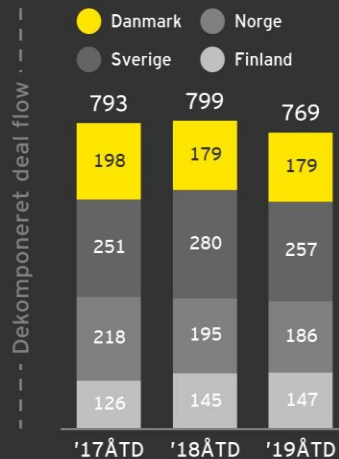
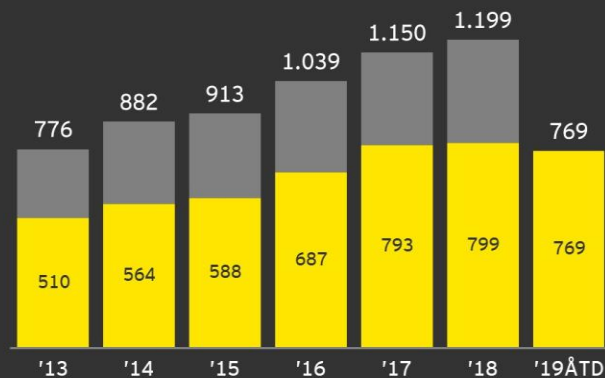
## Udvalgte SMV transaktioner fra august 2019

Beskrivelse	Køber	Target	Beskrivelse
Private Equity Ry, Danmark	VP VækstPartner Kapital	→	HJERNO Værktøjsfabrik Odense, Danmark
Landbrugsprodukter Ringkøbing, Danmark	Vestjyllands Andel	→	Adival food to feed Levnedsmiddel Foder Billund, Danmark
IT Services Odense, Danmark	JDM	→	CloudWorkers IT Services Kongens Lyngby, Danmark
IT Services Herning, Danmark	TRelation	→	MIRACLE IT Services Viby, Danmark

## Nordisk deal flow

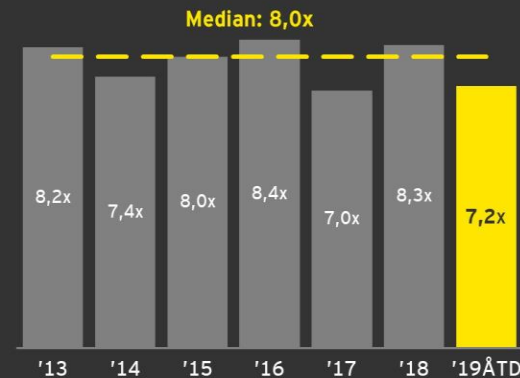
Alle nordiske transaktioner for perioden

● Transaktioner ÅTD ● Transaktioner total



## Median EV/EBITDA multiple trend

Transaktioner med en Enterprise Value mellem 0 og 225 DKKm (SMV)



- ▶ EY spørgerunde ved 101 nordiske virksomheder viser de mange opkøbsrationaler blandt ledere
- ▶ Vi ser et dealflow og multiple niveau på linje med de forrige to år.
- ▶ Henholdsvis "Computer Software" (16), "Services" (12) og "Industrial Products" (9), var de mest aktive sektorer i august 2019.