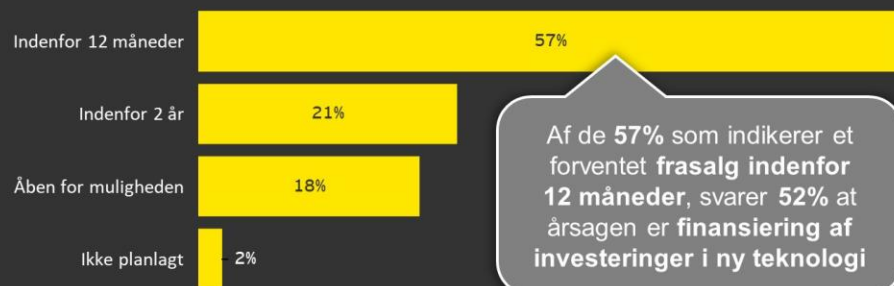


# Nordisk SMV M&A Outlook



## Øget fokus på repositionering via frasalg

q Hvornår igangsættes jeres næste frasalg af aktiviteter?



Af de 57% som indikerer et forventet frasalg indenfor 12 måneder, svarer 52% at årsagen er finansiering af investeringer i ny teknologi

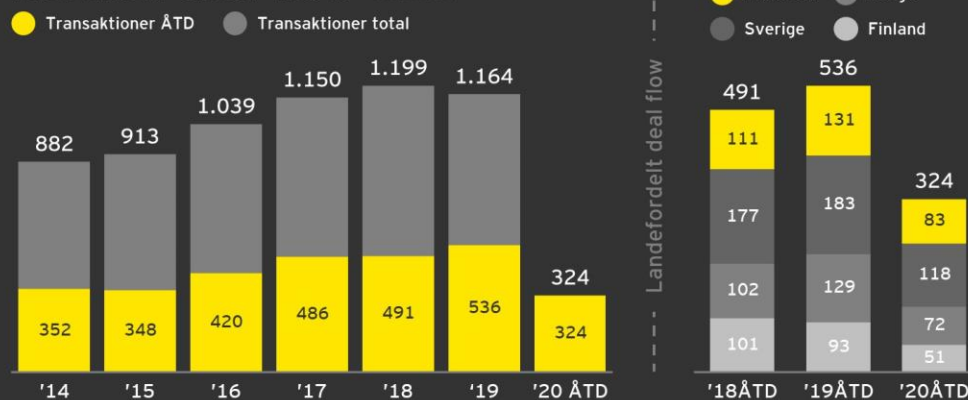
Kilde: EY 2020 Global Corporate Divestment Study (300 virksomheder, apr-20)

## Udvalgte SMV transaktioner fra maj 2020

Beskrivelse	Køber	Target	Beskrivelse
Materialist Lillerød, Danmark	matas	MIILD	Allergivenlig makeup København, Danmark
Dokument- og skabelonstyring København, Danmark	Templafy	näpp	Salgsoptimeringsplatform København, Danmark
Nordisk kapitalfond Stockholm, Sverige	FSN CAPITAL	HG HÅNDVERKS GRUPPEN	Håndværkerforretning Oslo, Norge
EI-installatør Stockholm, Sverige	bravida	SAVON AURINKO ENERGIA	Solcelle-installatør Kuopio, Finland

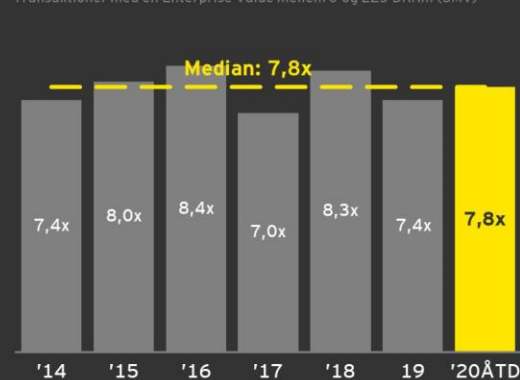
## Nordisk deal flow

Alle nordiske transaktioner for perioden



## Median EV/EBITDA multiple trend

Transaktioner med en Enterprise Value mellem 0 og 225 DKKm (SMV)



► I en EY-spørgerunde omkring frasalg af aktiviteter, indikerer 57% af de 300 adspurgte virksomheder at de overvejer frasalg inden for 12 måneder. Heraf melder 52% at årsagen er finansiering af investeringer i ny teknologi. Analysen peger på, at virksomheder kan repositionere sig via frasalg efter Covid-19.

► Covid-19's påvirkning på dealflowet ses stadig i tallene. Antal deals ÅTD er ~39% lavere i forhold til sidste år, og ~54% lavere for juni måned i forhold til sidste år.